Cronograma de Actividades
Fase Ejecución
Actividad de proyecto 14
Tecnología virtual en negocios internacionales

Actividad de Aprendizaje	Resultado de Aprendizaje alcanzar	Material de la Actividad	Tipo de Evidencia	Instructor Responsable	TIEMPOS y FORMA DE ENTREGA	
					Forma de Entrega	Fecha Inicio/ Entrega
Actividad de proyecto 14 Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados.	**RAP73**: Realizar intercambios sociales y prácticos muy breves, con un vocabulario suficiente para hacer una exposición o mantener una conversación sencilla sobre temas técnicos.	Material Presenting and improvement plan	**Evidencia 1:** Dialogue "Evaluating product and service".	**Gabriel Restrepo**	Consultar el material de estudio y enviar en archivo de texto.	25/10/2022 16/12/2022
	RAP12: Evaluar la gestión del talento humano a través de indicadores de gestión, teniendo en cuenta el desarrollo de las funciones con relación a metas establecidas y tiempos de gestión, según niveles de rendimiento a partir de normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo.	Material Evaluación del proceso de negociación internacional	**Evidencia 2:** Seguimiento a la gestión del talento humano.	**German Matallana**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022
	RAP28: Analizar e interpretar la información de los procesos contables y financieros de acuerdo con la política de la organización.	Material Evaluación del proceso de negociación internacional	**Evidencia 3:** Informe "Resultados financieros".	**Jorge Pérez**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022
	RAP51: Evaluar los niveles de servicios prestados por los diferentes proveedores según estándares de calidad establecidos, efectuando los pagos y cobros de acuerdo con los términos acordados, realizando los reembolsos y reintegros de acuerdo con las normas legales teniendo en cuenta los acuerdos y tratados entre países y basado en las políticas fijadas por la organización.	Material Evaluación del proceso de negociación internacional	**Evidencia 4:** Ejercicio práctico "Declaración de cambio".	**Saúl Villegas**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022

Cronograma de Actividades
Fase Ejecución
Actividad de proyecto 14
Tecnología virtual en negocios internacionales

-

Actividad de Aprendizaje	Resultado de Aprendizaje alcanzar	Material de la Actividad	Tipo de Evidencia	Instructor Responsable	TIEMPOS y FORMA DE ENTREGA	
					Forma de Entrega	Fecha Inicio/ Entrega
Actividad de proyecto 14 Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados.	**RAP78:** Relacionarse con hablantes nativos en un grado suficiente de fluidez y naturalidad, de modo que la comunicación se realice sin esfuerzo por parte de los interlocutores.	Material Presenting and improvement plan	**Evidencia 5:** Presentación "Presenting orally a business process improvement plan".	**Gabriel Restrepo**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022
	RAP53: Evaluar los servicios bancarios según los términos de negociación de acuerdo con las operaciones complementarias para transacciones de importaciones y exportaciones, identificando los acuerdos establecidos que se han incumplido con base en las normas legales vigentes, las reglas y políticas establecidas por la empresa.	Material Evaluación del proceso de negociación internacional	**Evidencia 6:** Matriz "Servicios bancarios".	**Jorge Pérez**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022
	RAP9: Analizar los resultados de la evaluación según metas organizacionales, teniendo en cuenta las variables de gestión y áreas de rendimiento, identificando las debilidades y fortalezas del talento humano según las técnicas establecidas.	Material Evaluación del proceso de negociación internacional	**Evidencia 7:** Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño".	**German Matallana**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022
	RAP27: Evaluar la intensidad de los canales de distribución elegidos, las funciones esperadas de los intermediarios, las fortalezas y debilidades, el cumplimiento en los pagos, la evaluación de precios y el respeto en los acuerdos definidos en cada canal de comercialización,	Material Evaluación del proceso de negociación internacional	**Evidencia 8:** Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal".	**Jorge Pérez**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022
	RAP50: Presentar a las diferentes áreas o unidades de proceso el reporte de las diferentes anomalías presentadas basado en las normas legales,	Material Evaluación del proceso de negociación internacional	**Evidencia 10:** Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones".	**Saúl Villegas**	Consultar el material de estudio y desarrollar la Evaluación	25/10/2022 16/12/2022